

# PRIVATE EQUITY

MAGAZINE

N° 31 ■ Décembre / Janvier 2008

RÉSULTATS. BILAN ANNUEL

## Sopromec mise sur l'early développement

Un an après l'arrivée du nouvel actionnaire (le groupe Pelican-Finuchem) et la relance de sa politique d'investissement sous la houlette de Patrick Grumelart (ex-Socadif), la SCR multi-généraliste a accompagné 9 nouvelles transactions depuis décembre 2006 : Auplata (exploitations de mines d'or), Livres Invest (vente en ligne de produits culturels), Amiquar (holding industrielle diversifiée), Bagalu (bagages sur-mesure), Wallix (sécurité informatique), Ord Pacemetal (escaliers métalliques), Scentest (réseau de PLV), Novalto (produits et services pour comités d'entreprises) et Edis Consulting (SSII).

Créée en 1964 et passée par différents actionnaires (IDI, banque Worms, Crédit Coopératif-Natexis), Sopromec conserve une quarantaine de lignes, en général minoritaires et «assez relatives». Dotée de 25 millions d'euros de fonds propres, elle investit aux côtés d'entrepreneurs dans un moment-clé de «early développement» ou de transmission, notamment grâce à un vaste réseau établi depuis l'origine. Avec un ticket moyen de 300000 euros dans une petite dizaine d'opérations par an en France et sur tous les secteurs, Sopromec joue le rôle de premier investisseur institutionnel à la manière des fonds de «small dé-



Patrick Grumelart, Stéphane Roy et Stéphane Taunay composent la nouvelle équipe de Sopromec.

veloppement» régionaux (après les business angels, avant les grands fonds de la place, sans intermédiation), mais à une échelle nationale. La SCR a recruté début 2007,

pour investir aux côtés de Stéphane Roy (ex-de Finama puis Naxicap), Stéphane Taunay, un serial entrepreneur très proche du terrain qui a notamment créé et dirigé SDI

(jeux minitels revendus à Neocom Multimédia en 2000), Pointop.com (marketing viral) et Profélève (soutien scolaire à domicile, revendu à IDF-Services).